

AOUニュース

愛されるゲーム場・親しまれる業界

エー オー ユー
AOUニュース 4月号
 発行人 社団法人全日本アミューズメント
 施設営業者協会連合会
 〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-4-1
 TSI須田町ビル6F
 TEL. 03(3253)5671~2 FAX. 03(3253)5688
<http://www.nekonet.ne.jp/AOU/>
 Eメール aou@nekonet.ne.jp
 編集人 AOU広報委員会
 発行日 平成12年4月15日

- ◎開催結果について
- ◎平成12年度収支予算(案)

- ◎開催結果について
- ◎AOUエキスポ2000の定について
- ◎マスコットキャラクターの制

AOUは3月22日、第47回運営委員会を開催した(午後2時~5時、東京Y.M.C.A.ホテル306号室、出席16名、事務局2名)。

主な審議内容は次の通り。
 ◎AOUエキスポ2000の開催結果について
 ◎マスコットキャラクターの制定について

第47回運営委員会

- ◎AOUは3月28日、第38回理事会を開催した(午後2時~4時、AOU事務局会議室、出席8名、事務局1名)。
- ◎主な議題・報告事項は次の通り。
- ◎平成11年度事業の推進状況について
- ◎AOUエキスポ2000の開催結果について
- ◎平成12年度収支予算(案)について
- ◎ロゴマークの全面的刷新とマスコットキャラクターの制定について



健全営業推進委員会からの提案を了承し、それらを決定した。
 ●各種研究会について
 ●現在設置されている研究会として、消費税問題研究会、インターネット活用研究会(改称することを提唱し了解されたため、今後の名称はインターネット研究会)の委員からそれぞれの経過報告があつた。

第38回理事会

今年度の通常総会は、 5月19日に赤坂プリンスホテルにて

第11回通常総会が次の要領で開催されます。
 会員の皆様、奮ってご参集下さい。
 なお、通常総会終了後、恒例の懇親会を実施致します。

日時／平成12年5月19日(金) 午後2時~
 場所／赤坂プリンスホテル
 東京都千代田区紀尾井町1-2
 TEL03-3234-1111



▲昨年の第10回通常総会の模様

九州・沖縄地区協議会

長友会長の挨拶の後、イトーAM人材開発室正隆室長がおよそ4時半から「第1回講義」と題して、「マネジメントと店舗運営」をテーマに講義を行なった。マネジメントの基礎知識から、店舗運営までの実務まで、各分野について、具体的な事例を交えながら、丁寧に解説された。最後にグループディスカッション＆発表という講業界に精通している講師陣による、「あらゆる基本を再きたい」とする声が多く、会終了後に記入したレポートでは、「さっそく明日からチエック、実践していきたい」「今の自分に足りないサービス、店舗運営にあたつて欠けていた点を再確認できた。いただいたい資料を参考に自分自身でまずマニュアルをつくって、これから自分の進歩と店の発展に役立てたいなどと感想を述べる熱心な店長もいた。



また、講義に続き店長2名が日々の運営のなかでの具体的な例をあげながら次の通り発表。他の受講生から「すぐに当店でも取り入れられるし有用できる」と好評だった。
・㈱コスモパーク 吉田晋治
店長

成について語った。
・株バスカ 坂口陵弘店長
店長は経営者と同じという意識を持つこと、店舗の数字は店長の背丈分しか伸びないことを自覚すること（日頃から自己啓発につとめる）、お店の現状体力（機械投資額・スタッフの職務遂行能力等）を把握し具体的な目標を設定するなど「店長の役割についてを語つた。

いて」の講義の後、「声かけ実践塾」。婦人補導員が寸劇スタイルで、学校のサボリ、未成年の喫煙現場を目撃した際の具体的な声の掛け方、注意事項等について説明した（ともに1時間）。

以上ですべてのカリキュラムが終了し、レポート記入後12時20分から長友会長が修了書授与。AOUの谷本専務理事が閉講の挨拶をして散会となつた。

東北地区議会

日時
3月23日(木)午後1時～
24日(金)午後1時

宮城県・サンピア仙台
〈参加者〉 33名

も「Kゲームは興味深かつた
「大変わかりやすく楽しく講
義を受けられた」と好評だつ
た。

(2) 宮城県警察本部生活安全部
生活安全企画課 渡辺富雄課長
業係長

③ 宮城県警察本部生活安全部
少年課 荒美也 少年補導係長

午後11時30分より閉講式。
羽生会長が修了証書を授与、
松田AOU研修委員が閉会の挨拶を行つた。

4地区協議会で 店舗管理者研修会



東北地区協議会の遠藤副会長の司会により開始。羽生会長の挨拶の後、第一日目の講義「店舗マネジメント戦略と競合店対策」が午後8時30分まで行われた。(途中6時~7時まで休憩・食事)。

講師は、㈱アイティーの平社八郎チーフコンサルタント(総合ユニコム㈱契約講師)。「店長の立場と役割」「店舗戦略としてのサービス開発(スタッフ育成の進め方)」の3つの内容について、受講生参加型の形式をふんだんに盛り込みながら講義を進めた。

特に、活気が見られたのは研修ゲーム「Kゲーム」。これは、グループ(6名)に分かれ、店長1名、3人組のスタッフ、2人組のスタッフと

また、1日目の講義終了時、講義の内容を受け「どういうサービスをお客様に提供したらいいか（各店舗で行つていいサービス）（実際に提供したいサービス）」について宿題が出され、各部屋（8グループ）に戻った受講生は、深夜まで熱心に話し合いを続けた。

2月11日は午前8時30分から前日の宿題について8グループが発表。統計して、9時30分から次の講師による講義が行われた。

では「研修で学んだことはかなり大きかったので、すぐに店舗にもどり実践したい」「同じ地域で同じ業種なのに、会社や店の枠を取り払つた交流が今までほとんどなかつたので、今回は有意義だった。このような機会が増えることでアミューズメント業界の発展につながると思う」「サークルビジネス業というものを改めて考え方をさせられた」など好評な意見が多くあつた。



中国地区協議会

〈日時〉
3月7日(火)午後1時
8日(水)正午

〈場所〉
島根県・
松江アーバンホテル・別館

〈参加者〉 46名

フリー・アナウンサー原美津子氏の司会進行により開始。平本会長の開講の辞、開催地である島根県の福田会長の歓迎の辞に続き、次の講義が行われた。

①「8号営業店舗の管理者の遵守事項について」講師／島根県警察本部生活安全部生活安全企画課・村上誠課長

②「少年非行の状況について」講師／島根県警察本部生活安全部生活安全企画課・岩崎拓治少年対策室長補佐

③「地域安全活動についてお願い」講師／島根県環境净化協会(島根県防犯協会連合会)

④「店舗運営の基本～店舗管理者としての心構え～」講師／株ナムコ・小林徹営業六部長

また、業界外の講師として石彫刻家の清水洋一氏(島根市社会教育委員)が「で愛ふれめぐり愛」と題し特別講演。かつてガキ大将として名を馳せた同氏が、たびたび警察に補導され家庭裁判所の世

話になつたあげく高校を退学させられたことや、42歳にして高校を卒業したこと、イタリアに留学したこと等の経験をジョークを交えて語り、人との「で愛ふれ愛めぐり愛」の大切さを訴えた。

午後6時30分から夕食・懇親会。終了しても受講生は各部屋に分かれて深夜まで熱心に情報交換等を行つた。

2日目は、受講生を8グループに分けグループディスカッショーン。各グループにAOU研修委員等のアドバイザー1名がつき、それぞれ与えられたテーマについてディスカッショーンし、まとまつたグループから発表を行つた。

最後に受講者全員が無記名で研修会で感じたことについてレポート作成。福田会長が一人一人に修了証書を授与した後、閉講の挨拶をしてすべての日程が終了した。

なお、提出されたレポートには「グループ



3月に相次いで店舗管理者研修会が開催された。
中国地区協議会(平本将人会長)、九州・沖縄地区協議会(長友隆典会長)、東海地区協議会(村山嘉男会長)、東北地区協議会(羽生勲会長)の4地区。

それぞれの研修会は次の通りの内容だつた。

東海地区協議会

〈日時〉
3月16日(木)午前10時
午後4時30分

〈場所〉
静岡県・
焼津グランドホテル

〈参加者〉 59名

第5回 中国地区店舗管理者研修会



静岡県の星谷会長が司会進行。東海地区協議会の村山会長、AOU谷本専務理事の挨拶に続き、午前中に次の3つの講義が行われた。

①「店舗の健全営業について」講師／静岡県警察本部生活安全企画課・堀内敏之課長補佐

②「青少年の非行防止と環境净化について」講師／静岡県警察本部生活安全部少年課・鈴木聰課長補佐

③「風俗営業環境浄化について」講師／(社)静岡県防犯協会連合会 静岡県風俗環境浄化協会・松下盈専務理事

午後の講義は、株アイファーラインの原田真帆チーフコンサルタント(綜合ユニコム株契約講師)が「店舗管理者養成講

ム実習や討議&発表、面接実習などを取り入れた受講者参加型の実践的な内容に「参加型の研修だったので飽きなかった」「限られた時間の中でわかりやすい講義だったので」「目からうろこがおった」「目からうろこがおった。初心に返りリーダーシップを勉強したい」など、受講生の感想も内容に満足したというものがほとんど。終了後によつたアンケートでは、「部下に対する接し方」「コミュニケーションのとり方と大切さ」とあける声が多かった。

なお、店舗管理者研修会の満足度の調査では、「満足度100%～80%」という回答が全体の72%にのぼり、以下「満足度79%～50%」が13%、「満足度49%以下」0%、「無回答」15%という結果になつている。

◎4県合同懇話会開催◎
店舗管理者研修会の前日、焼津グランドホテルにおいて午後6時30分より4県合同の懇話会が開催された。



第33回研修委員会

3月6日午後2時～5時、第

33回研修委員会が開催された

(AOJ事務局会議室、出席4名、事務局3名)。

主な議題は次の通り。

◎店舗管理者研修会について

4地区で開催される店舗管理者研修会に出席する委員をそれ

ぞれ決めた。

◎来期の委員会活動と予算措置

予算の減少から、店舗管理者研修会および青少年指導員養成講座を前年対比で削減することと、AOJセミナーを廃止することを決めた。

第29回健全営業推進委員会

3月16日午後2時～4時30分、第29回健全営業推進委員会

が開催された(AOJ事務局会議室、出席4名、事務局3名)。

試作品を基に検討す

るとともに、ネーミングを施設利用者から募集することとし、細部についても今後煮詰めることとなつた。

◎AOJキャラクターについて

AOJキャラクターは会員証として、主な議題は次の通り。

お、ステッカーは会員証として、有償とする方針を確認した。

◎来期予算について

事務局から来年度予算の編成骨子について説明があり、これを了承した。

お、ステッカーは会員証として、有償とする方針を確認した。

◎来期予算について

事務局から来年度予算の編成骨子について説明があり、これを了承した。

[第12回] 会長インタビュー

ゲームが人生、人生がゲーム……夢の持てない時代だからこそ、困難に挑戦して夢を見つけよう



――ゲーム業界とともに人生を歩んできた、というくらい古くからこの業界に足を踏み入れたそうですね。

位田 最初に始めた仕事は旅行業。戦後、一般の人々が漸く団体旅行を楽しめるようになった時代、昭和21年に旅行斡旋業法といつ法律ができるまで、その頃から一業者として観光案内の仕事を始めたわけです。セラフーマンの家に生まれて、特別な資本もなかった私にとって、電話と足だけができる仕事というのは魅了だったんですよ。中央観光案内所という名称で女性4～5人を使って、特別な旅館から「東京の三選」を行った光地にお客様を案内する。とこう」と旅館の関係者と親しくなります。そんななか昭和30年頃でしょろかある旅館から「東京の三選」を行った旅館に入れてボタンを押すと好きな曲のレコードがかかる機械があります。何とか世話をしてくれないか」と話がありました。

――ジョークボックスですね。

位田 ええ。当時の旅館はアミューズメントといえれば卓球やジリヤードが置いてあるくらいでしたから、ジーラークボックスは新鮮だったんですね。その後、他の旅館にも次々に納入させていたので、日本娯楽物産(セガの前身)が名古屋の販売店にどうなお話があり、旅行業と2足のわらじで「ジニアスをスタートさせました。当時は、いわば日本のゲーム業界の夜明けの頃、業者として他に太東貿易(タイトーの前身)くらい。でも、他社さんと競合になつた場合、私どもは旅行業といつことを決めた。な

――即ち、旅館側からしてみれば観光業者から購入する方が客につながる、という判断です。また、あのころはリストという形式ではなくすべて貢取りでしたが、私どもでお世話をしたお客様の宿泊代と一緒にしたうんヨーロッパの機械を相殺する方法を主力に移行していくわけですね。

位田 旅行業の方は営業し、昭和37年に販売会社の中央エスジー株式会社を設立、そして昭和45年には運営会社の中央産業株式会社を設立し、現在に至っています。以下のロケーション数は、ゲームについては空想の不思議の世界で、どうしたことか「不思議の国のアリス」などと呼ばれています。ゲームで店舗展開しています。ただし、ゲームに対するかを考えて下さい」と書っています。翻つて、お客様はどうぞゲームでスリルと苦労どちらも楽しんでください」と書かれています。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――つまり、お客様はどうぞゲームでスリルと苦労どちらも楽しんでください」と書かれています。

――「そこつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――「そこつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。

――社内でも急げている人間がいたり、「そとつぱりない人生にしているのが、自分の毎日をいかに面白に楽しむかがゲームで熱中できる環境づくりに最大限つとめなければなりません。



愛知県アミューズメント施設業者協会 位田宗一会長(67)
中央産業株式会社 代表取締役

――業界に対する具体的な提言は?

位田 インターネットの活用や情報収集・提供をしもうと、若いメンバによるインフォメーション研修会ができますが、これはいい傾向だと思います。AOJは若返りを図ることが必要。経験を積んだ人から任意ですが、個々に今までじっくり見て、より良い条件で取引きができるようになると、会員メリットを出し、一方、愛知県協会にも収益が入り、会費値上げを避ける。「一石二鳥」。いろいろ難しい面もあると思いますが、とにかく何にでも挑戦していく

――業界に対する具体的な提言は?

位田 インターネットの活用や情報収集・提供をしもうと、若いメンバによるインフォメーション研修会ができますが、これはいい傾向だと思います。AOJは若返りを図ることが必要。経験を積んだ人から任意ですが、個々に今までじっくり見て、より良い条件で取引きができるようになると、会員メリットを出し、一方、愛知県協会にも収益が入り、会費値上げを避ける。「一石二鳥」。いろいろ難しい面もあると思いますが、とにかく何にでも挑戦していく

MAP 神奈川県 (JR東海道本線、横須賀線、京浜東北線「大船」駅より0分。駅ビル「ルミネウイング」地下1F)

■ 株セガ・エンタープライゼス経営

○ 井澤俊樹店長

231坪。店内中央にセガシニック像が鎮座。その周囲を囲むように各コーナーが配され、「各カテゴリーごとにターゲットを分けた運営」がかけられている。

D.F.S (ディズニーファンスクエア) プロム・セガを設置。この他、アダルトな雰囲気のメダルコーナー、グループでワイワイわらわげる体感コーナー、ファミリーでカップルで楽しめるプライズコーナー、マニア受けするビデオゲームコーナー等があり、店舗全体で様々な客層に対応できるようになっている。駅ビル立地を生かしたそうした構造構成、レイアウト、雰囲気づくりで、実際の客層もカップル、ファミリー、ヤングアダルトから学生、マニアまで幅広い。

目下、プライズ、メダルの接客の充実によってお客様の固定化を図り、ファン層の拡大を狙っている。



ソセガ
シップ
アート
大船

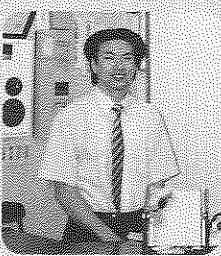
MAP 静岡県 (JR御殿場線「御殿場」駅より西に200m)

■ 有ワールドワイド経営

○ 松尾和樹店長

空と星の壁紙を使用している店舗のイメージは「天空」。もっとも、方針としては内装に特別こだわるというのではなく、接客面のレベルアップを最重点課題に置いている。駅前店でもなく郊外店でもなく、そして駐車スペースもないという条件下、とにかく「他店より充実した接客」を目指す。

店舗面積約60坪。シール機10台、ビデオゲーム12台、音楽ゲーム4台、クレーン等プライズ機15台、メダル・パチンコ機8台他を設置し、中高校生くらいから25歳位までが主な客層になっている。



遊ショップ「OH」

NAMCO LAND
日向店

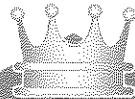
MAP 宮崎県 (日向市の交通の動脈といえる国道10号線沿いに位置するロードサイド店舗。市内有数のパワーセンターとしてMr. Max、コープ等集客力の強いテナントも近在)

■ 株ナムコ経営

○ 井上三千尋店長

市内のどの店舗よりも一步先行く製品オペレーションが自慢の1つ。常に流行り物をお客様に提供している点は自信あり。

最新作や音楽ゲームだけに頼らず、「接客による集客」をモットーにスタッフ教育を実施。客層は、キッズ、ヤング、アダルト、ファミリーとフルターゲット。豊富なイベント・サービスの提供でお客様に満足していただいていると自信している。



模範優良店が語る「当店の特徴・店自慢」!!

~優良店から店舗運営のヒントを探ろう~

〈第6回〉

平成11年度の模範優良店が昨年10月21日のAOU全国大会で表彰された。AOUニュースでは、それら90店舗についてアンケートを実施、「優良店」ならではの特徴や店自慢を聞いた。「他店には負けない」工夫等について各店舗からの回答が次々に寄せられているが、この連載ではそれらの「声」を順に紹介していく。

MAP 千葉県 (JR外房線・「茂原」駅よりバスで約5分、国道297号バイパスとクロスする交差点角のSCの2階)

■ 株カブトロン経営

○ 上山隆店長

映画館もあるショッピングプラザ「アスモ」の2Fに位置する約80坪のゲームコーナー。親子連れおよび映画待ちのヤングアダルトが主な客層となっている。

常に新鮮な印象を持っていただける店舗づくりが基本。その一環としてプライズ景品の選定には充分気を配っており、全てのスタッフが流行に敏感になるよう情報収集に力を入れている。特にSC店舗ということから、子供向けのキャラクター景品は充実させている。

また、親しまれやすい店舗づくりを心がけ、来店頻度の高いお客様には、
時には直接スタッフから話しかけるなどコミュニケーションを図っている。さらに、フロア細部への目配りを徹底。お困りの様子のお客様には呼ばれる前にこちらから対応するなどしている。



ビバサーカス
茂原店

INTI 渋谷店

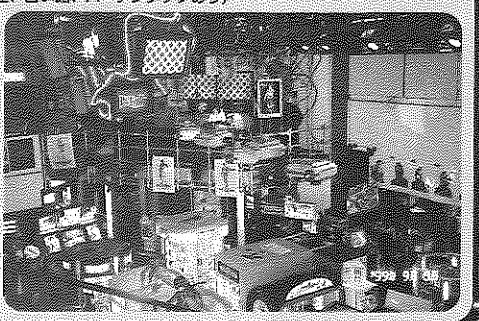
MAP 東京都 (渋谷駅から徒歩で約5分、渋谷センター街からすぐ、宇田川町のBEAMビル地下1F)

■ 株ナムコ経営

○ 山口浩店長

365坪の都市型繁華街店舗。20代~30代前半までのカップル、女性が主客層。渋谷の情報受発信基地として、ゲームだけなく「遊びの集合体」として機能することを店づくりのテーマにしている。それに基づき、ハード面では、

○DJブースの設置
○ネイルサロン、点心酒家（中華風居酒屋）の設置
(店外にはクリーピーハウス、占い館、バーガンダックあり)



北海道地区協議会 地域懇談会開催 「青少年の健全育成とアミューズメント施設のあり方」

平成11年4月12年1月の期
間中、喫煙や怠学などで午後5時までに補導された少年は757名。ワースト1は駅・バス

ターミナルで2485名で、続くアーストフレード、3位が公園・遊園地・路上、4位がデパート・スーパー等、5位にゲームセンター(562名)。ゲーム

センターでの喫煙は減っている

が、あまりゲームにのめり込ま

ないようにして欲しい。

なお最後に、行政・地域から

の一言とすることで各出席者が

発言、「コミュニケーションを

図れる機械の開発が必要だと思

う」「ゲーセンを一日休業にし

に行こう、何があるだろうとい

う期待感があり、集まりやすい。

・最近のゲーセンは明るく入店

しやすい雰囲気になっている。

補導員に対しても協力的で、親

や年配の人も利用している。

これに對し業界側では、「監

視、巡回を多くして女性が入店

しやすい安全で快適な施設をつ

くついている」「お客様からアン

ケートをとり店舗運営に役立て

てはいる」「たまり場イメージ

排除のために、遊休スペースを

設置し全店禁煙としている」な

どの努力をアピール。さらに教

育関係者からの「3000円で

遊び放題にするなど入场料制を

とれないか(親としては使う金

額が決まっている方が安心でき

る」という意見には経営的に

見てもなかなか難しいという実

態を説明した。

●役員改選について

会長に大野圭一氏(留任・茨

城県会長)、副会長に岡田明彦

氏(新任・栃木県副会長)を選

出した。

○平成11年度総会について

6月1日(木)に川治温泉に

て開催。参加費は1万5000

円以内とし、講師については東

照宮宮司などを候補にあげ入江

会長(栃木)が交渉を進めるこ

となつた。

○運営委員選出

栃木県の入江昭造会長、千葉

県の中嶋豊彦会長、大野佳之副

会長の3名を関東地区協議会と

して推薦することとした。

議題

- I. AOU北海道が目指しているアミューズメント施設
 - (1) 明るく清潔な環境と、健全なレジャー施設への取り組み
 - (2) 定期的な研修会(青少年指導員養成講座、AOU青少年カウンセラー講座、店舗管理者研修会)等
 - (3) 若、青少年とのコミュニケーション
 - (4) 地域の皆様との懇談会
 - (5) その他
- II. 地域および行政から見られたアミューズメント施設
 - (1) これからのがんセンターのあるべき道
 - (2) ゲームセンターの改善点と役割
 - (3) AOU北海道に対しての要望
 - (4) その他
- III. 青少年の健全育成について
 - (1) 若者たちの価値観
 - (2) 青少年の犯罪傾向と防止策
 - (3) 家庭環境および学校教育
 - (4) 明るい未来と可能性の提言
 - (5) その他

懇談会は、業界側の出席者紹介、行政・地域からの出席者の自己紹介の後、田中会長が挨拶に立ちAOUについて説明、藤副会長がAOU北海道が目指しているものについてを語った。

続いて、議題I~IIIを基に質疑応答。行政・地域出席者から少年非行の実態が示されるとともに、ゲームセンターでの非行が多いとは言えないもののその原因、そして注意が促される、として注意が促された。その具体的な発言内容を列記すると次のようにある。

・ゲームセンターでは問題が減ってきているが、その前の段階でカツアゲがある。また、時間規制の午後10時以降でも中高生と思われる人が見られる。

・DDRのような音楽

ゲームが増えたのでタバコを吸っている人は少なくなっているが、逆にカラオケボックス

での喫煙が増えている。

ただし、カラオケボッ

クスでは年齢・時間規

制は実施されている。

2月10日午後1時~3時、札幌市中央区の「かでる2・7」810A室において、北海道地区協議会(田中亀雄会長)主催の地域懇談会が開催された。ゲーム場と社会との相互理解を目的としたこの地域懇談会は、AOU広報委員会の所管。3年前の大坂開催を皮切りに、昨年の仙台、昨年の大阪、栃木、今年の広島に続き今回で6回目を数える。

行政および業界からの出席者は別表の通り。予め議題が設けられ、それに基づいて岸塚監事の司会で進行した。

懇談会は、業界側の出席者紹介、行政・地域からの出席者の自己紹介の後、田中会長が挨拶に立ちAOUについて説明、藤副会長がAOU北海道が目指しているものについてを語った。

続いて、議題I~IIIを基に質

疑応答。行政・地域出席者から

少年非行の実態が示されると

ともに、ゲームセンターでの非行

が多いとは言えないもののその

原因、そして注意が促さ

れる、として注意が促さ

れた。その具体的な發

言内容を列記すると次

の通り。

・ゲームセンターでは

問題が減ってきているが、

その前の段階でカツア

ゲーがある。また、

時間規制の午後10時以

降でも中高生と思われ

る人が見られる。

・DDRのような音楽

ゲームが増えたのでタバ

コを吸っている人は少

くなっているが、逆にカラオケボックス

での喫煙が増えている。

ただし、カラオケボッ

クスでは年齢・時間規

制は実施されている。



行政・地域(9名)

- 北海道警察本部生活安全部・少年課
- 北海道教育庁生涯学習部高等教育課
- 北海道環境生活部文化・青少年室
- 札幌市教育委員会指導室
- 札幌市少年育成センター
- 札幌市P.T.A協議会

出席者

AM業界(10名)

- | 地区協議会 | 会長 | 副会長 | 事務局長 | 事務局補佐 | 会計 | 理事 | 理事 | 理事 | 理事 | 理事 |
|--------------|------|-------------------|------|-------|----|----|----|----|----|----|
| 佐藤邦昭警部 | 田中亀雄 | (株)ダイワ貿易会長 | | | | | | | | |
| 宮川順子氏 | 勝直樹 | (株)スガイ・エンタテイメント社長 | | | | | | | | |
| 渡部泰夫主査(生徒指導) | 菅原正良 | (株)ナムコ札幌事務所所長 | | | | | | | | |
| 堀内光重主幹 | 加藤信広 | (株)ナムコ札幌事務所主任 | | | | | | | | |
| 金山正彦指導主事 | 澤口聰 | (三井遊園企画(株)常務) | | | | | | | | |
| 吉田俊樹指導主事 | 土肥征治 | (株)スガイ・エンタテイメント常務 | | | | | | | | |
| 江田武少年育成指導員 | 阿部哲也 | (北海道コナミ(株)社長) | | | | | | | | |
| 富田敦子少年育成指導員 | 富山雅弘 | (株)タイトー札幌営業所所長 | | | | | | | | |
| 鳴津博副会長 | 岸塚静雄 | (株)マキシム北海道社長 | | | | | | | | |
| | 谷本彰 | | | | | | | | | |

(社) AOU専務理事



関東地区協議会

